

<b>Client</b>	Groupe industriel du secteur de la construction
<b>Objet de la recherche</b>	Consultant Senior Achats industriels
<b>Mission attendue</b>	<p>Un groupe industriel du secteur de la construction souhaite mettre en œuvre son plan d'actions stratégiques achats avec des objectifs affichés de performance économique (gains) et de professionnalisation (montée en compétence) ambitieux. Une cartographie des achats et un diagnostic précis sont disponibles et permettent d'obtenir une parfaite visibilité sur la nature des dépenses et les opportunités qui en découlent. La mission portera donc sur une analyse de l'existant pour mettre en œuvre une feuille de route stratégique permettant de sécuriser les résultats opérationnels et financiers correspondants.</p>
<b>Compétences requises</b>	<p>Expert Métier Senior (&gt; 10 ans d'expérience dans la spécialité Achats) avec une bonne connaissance des familles précitées. Double casquette conseil en stratégie opérationnelle appréciée. Très opérationnel : capable de mettre en œuvre des préconisations et de sécuriser rapidement des quicks-wins. Sachant travailler avec humilité. Pédagogue ? Capable de s'adapter à des situations complexes (organisation Achats / Approvisionnements, personnels réfractaires au changement, résistance des fournisseurs, etc.). Charismatique et fédérateur. Souriant.</p>
<b>Demandes particulières</b>	/
<b>Lieu de Mission</b>	Région parisienne et sud de la France
<b>Démarrage</b>	Avril 2019
<b>Divers</b>	Mission de 6 mois temps plein, renouvelable.